

CCP2 du titre professionnel négociateur technico-commercial

Mis à jour le 22 mai 2024

Conditions d'entrée et prérequis

Personnes orientés vers les métiers de la relation client ayant un niveau 4 de formation ou expérience professionnelle significative dans la vente et la relation client

Un profil de personne ayant des compétences techniques serait un plus

Niveau d'entrée

Niveau 4 - BAC

Public visé

Demandeurs d'emploi

Rythme

Temps plein

Durée en centre

295 heures

Durée en entreprise

105 heures

Validation

CCP2 du Titre Professionnel Négociateur Technico-Commercial : prospecter et négocier une proposition

Certification

Non

Modalités d'évaluation

Modalités et certification : évaluation en cours de formation, examen final, validation du CCP2 du Titre Professionnel Négociateur Technico-Commercial

Objectifs professionnels

Le négociateur technico-commercial :

- Exploite les potentialités de vente sur un secteur géographique défini dans le respect de la politique commerciale de l'entreprise
- Élabore une stratégie commerciale omnicanale, organise et met en oeuvre un plan d'actions commerciales et en évalue les résultats
- prospecte à distance et physiquement des entreprises afin de développer son portefeuille client, d'atteindre les objectifs fixés et de développer le chiffre d'affaires de l'entreprise
- Conçoit et négocie des solutions techniques de produits ou de prestations de service

Contenu

- Module 1 – Prospecter à distance et physiquement un secteur géographique
- Module 2 – Négocier une solution technique et commerciale
- Module 3 – Concevoir une solution technique et commerciale appropriée au besoin détecté en immersion en entreprise
- Module 4 – Gérer les impayés
- Module 5 – Calculs commerciaux

Modalités pédagogiques

Formation en groupe et en présentiel à temps plein

Profil des intervenants

Formateurs professionnels expérimentés

Méthodes pédagogiques

Alternance de mises en situation pratiques et d'apports théoriques
Travail en groupe et sous-groupe

Moyens pédagogiques

Documents pédagogiques, études de cas, travaux pratiques
Salle de cours équipés d'ordinateurs individuels, centre de ressources...

Délais et modalités d'accès

Entrée en octobre

Financements possibles

15€ de l'heure, financement par le Conseil Régional

Les conditions générales de ventes sont disponibles sur notre site internet

Référent handicap

CCP2 du titre professionnel négociateur technico-commercial

Possibilité de validation par blocs de compétences

Non

Nombre de participants

6 à 8

Entrée et sortie permanente

Non

Nos référentes handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation. Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite.

Réseau

- GRETA CFA de la Marne
- 20, rue des Augustins CS 30037
51725 REIMS CEDEX
- contact@gretamarne.com
- 03.26.84.55.40
- gretamarne.com
- SIRET : 19510035900023
- Numéro d'activité : 2151P000451
- Date d'obtention : 29/10/1982