





# Parcours vers les métiers du commerce et de la vente

Mis à jour le 17 mai 2024

# Conditions d'entrée et prérequis

Projet professionnel validé dans les métiers du commerce et maîtrise des compétences de base (lire, écrire, compter)

# Public visé

Demandeur d'emploi souhaitant s'insérer dans un métier du commerce et de la vente

# **Rythme**

Temps plein

## Durée en centre

448 heures

## Durée en entreprise

210 heures

## **Validation**

• Attestation de fin de formation précisant les résultats de l'évaluation des acquis de la formation

#### Certification

Non

# Modalités d'évaluation

Attestation de fin de formation -Plan d'action

# Nombre de participants

10

# Entrée et sortie permanente

Non

# **Objectifs professionnels**

- Préparer à l'insertion directe dans les métiers de :
- La vente conseil
- Employé Libre-Service
- Technico-commercial
- Vendeur spécialisé (boulangerie, vins & spiritueux, métiers de la bouche, etc)
- Préparateur de commande
- Préparer à l'intégration sur une formation qualifiante dans les métiers du commerce

#### Contenu

- Module 1 Remise à niveau individualisée
- Module 2 Valoriser son identité professionnelle avec les outils numériques
- Module 3 Techniques de recherche d'emploi et de stage -Développement de la mobilité professionnelle
- Module 4 Droits et devoirs du salarié Citoyenneté
- Module 5 Gestes et postures Hygiène Sécurité Initiation à I'HACCP
- Module 6 Culture champagne
- Module 7 Anglais du commerce
  Module 8 Gestion de la relation client Techniques de vente
- Module 9 Maintien du bon état marchand Animation commerciale
- Module 10 Suivi des stocks Gestion de la réserve
- Module 11 Commande drive, digitalisation des ventes, Click & Collect
- Module 12 Gestion caisse
- Module 13 Découverte des métiers et préparation à la poursuite de parcours
- Module 14 Période d'application en entreprise

### Modalités pédagogiques

Formation en groupe et en présentiel – Contenu de la formation individuel

### **Profil des intervenants**

Formateurs professionnels expérimentés

# Méthodes pédagogiques

Etudes de situations professionnelles et validation du projet professionnel travaux pratiques

# Moyens pédagogiques

Documents pédagogiques, études de cas, travaux pratiques Salle de cours équipés d'ordinateurs individuels, centre de ressources...

## Durée

658h au total dont 448h en centre et 210h en entreprise Temps complet : 35/semaine







# Parcours vers les métiers du commerce et de la vente

# Délais et modalités d'accès

Octobre à février

# **Financements possibles**

6 780€ dans le cadre d'un parcours complet Financement par la Région Grand Est dans le cadre du Plan Régional Grand

# Référent handicap

Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

# Réseau

- GRETA CFA de la Marne
- 20, rue des Augustins CS 30037 51725 REIMS CEDEX
- contact@gretamarne.com
- 03.26.84.55.40
- gretamarne.comSIRET: 19510035900023