

Parcours vers les métiers du commerce et de la vente

Mis à jour le 17 mai 2024

Conditions d'entrée et prérequis

Projet professionnel validé dans les métiers du commerce et maîtrise des compétences de base (lire, écrire, compter)

Public visé

Demandeur d'emploi souhaitant s'insérer dans un métier du commerce et de la vente

Rythme

Temps plein

Durée en centre

448 heures

Durée en entreprise

210 heures

Validation

- Attestation de fin de formation précisant les résultats de l'évaluation des acquis de la formation

Certification

Non

Modalités d'évaluation

Attestation de fin de formation – Plan d'action

Nombre de participants

10

Entrée et sortie permanente

Non

Objectifs professionnels

- Préparer à l'insertion directe dans les métiers de :
- La vente conseil
- Employé Libre-Service
- Technico-commercial
- Vendeur spécialisé (boulangerie, vins & spiritueux, métiers de la bouche, etc)
- Préparateur de commande
- Préparer à l'intégration sur une formation qualifiante dans les métiers du commerce

Contenu

- Module 1 – Remise à niveau individualisée
- Module 2 – Valoriser son identité professionnelle avec les outils numériques
- Module 3 – Techniques de recherche d'emploi et de stage – Développement de la mobilité professionnelle
- Module 4 – Droits et devoirs du salarié – Citoyenneté
- Module 5 – Gestes et postures – Hygiène – Sécurité – Initiation à l'HACCP
- Module 6 – Culture champagne
- Module 7 – Anglais du commerce
- Module 8 – Gestion de la relation client – Techniques de vente
- Module 9 – Maintien du bon état marchand – Animation commerciale
- Module 10 – Suivi des stocks – Gestion de la réserve
- Module 11 – Commande drive, digitalisation des ventes, Click & Collect
- Module 12 – Gestion caisse
- Module 13 – Découverte des métiers et préparation à la poursuite de parcours
- Module 14 – Période d'application en entreprise

Modalités pédagogiques

Formation en groupe et en présentiel – Contenu de la formation individuel

Profil des intervenants

Formateurs professionnels expérimentés

Méthodes pédagogiques

Etudes de situations professionnelles et validation du projet professionnel travaux pratiques

Moyens pédagogiques

Documents pédagogiques, études de cas, travaux pratiques
Salle de cours équipés d'ordinateurs individuels, centre de ressources...

Durée

658h au total dont 448h en centre et 210h en entreprise Temps complet : 35/semaine

Parcours vers les métiers du commerce et de la vente

Délais et modalités d'accès

Octobre à février

Financements possibles

6 780€ dans le cadre d'un parcours complet

Financement par la Région Grand Est dans le cadre du Plan Régional Grand Est

Référent handicap

Locaux accessibles aux personnes à mobilité réduite. Nos référents handicap sont à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Réseau

- GRETA CFA de la Marne
- 20, rue des Augustins CS 30037
51725 REIMS CEDEX
- contact@gretamarne.com
- 03.26.84.55.40
- gretamarne.com
- SIRET : 19510035900023
- Numéro d'activité : 2151P000451
- Date d'obtention : 29/10/1982